

Kim jesteśmy? Rewolucjonistami branży gastronomicznej!

Restaumatic oferuje rozwiązania IT zwiększające sprzedaż, obniżające koszty i/lub ułatwiające zarządzanie lokalami gastronomicznymi. Nasze główne produkty to profesjonalne **strony WWW z funkcją zamawiania online** oraz **RePOS** - autorski system POS z integracją różnych kanałów sprzedaży oraz modułem zarządzania i optymalizacji dostaw. Restaumatic to również wyspecjalizowana w obszarze online **Agencja Marketingowa**, która od 7 lat wspiera rozwój restauracji.

Jesteśmy 200-osobową polską firmą IT intensywnie rozwijającą się od ponad 10 lat  Ostatnio Wirtualna Polska zainwestowała w nas 5 mln EUR. Zaufało nam już ponad 5 000 klientów. Jesteśmy liderem w PL, SK, RO i HR. Na kolejne lata mamy jeszcze bardziej ambitne plany!

Brzmi ciekawie? **Dołącz do naszej #GastroDigital!**

Konsultant ds. Sprzedaży Rozwiązań Marketingowych

Model współpracy: zdalnie / hybrydowo / stacjonarnie (Zabrze, Ul. Wolność 345)

Forma umowy: umowa o pracę/ B2B (w zależności od preferencji)

Kogo szukamy:

Praca w agencji marketingowej jako profesjonalny doradca to Twój wymarzony kierunek? Dołącz do nas! Jeśli chcesz rozwijać się w sprzedaży usług marketingowych i budować trwałe relacje z klientami, zapraszamy do pracy **stacjonarnej lub hybrydowej**. A jeśli mieszkasz **120 km od biura**, możesz pracować **zdalnie**! Czekają na Ciebie wyzwania, energia i dynamiczne środowisko.

Brzmi dobrze? Aplikuj!

Twój zakres obowiązków

- Telefoniczna i mailowa sprzedaż usług marketingowych dla restauratorów – takich jak Google Ads, Meta Ads, prowadzenie social mediów, SEO, pozycjonowanie wizytówek Google, kampanie mailingowe/SMS, grafiki czy analityka. Co ważne, pracujesz z klientami, którzy już nas znają i korzystają z naszych rozwiązań.
- Opieka nad naszymi klientami – utrzymywanie relacji, dbanie o ich potrzeby i budowanie długotrwałego zaufania.
- Odbieranie briefów od klientów i przekazywanie ich do naszych specjalistów – łączysz kropki, by projekty były realizowane sprawnie i z sukcesem.

Restaumatic S.A.

41-800 Zabrze, ul. Wolności 345

NIP: 6482765571, REGON: 242895699

Sąd Rejonowy w Gliwicach X Wydział Gospodarczy KRS, nr KRS 0001016935

Wysokość kapitału zakładowego: 149 400 zł

contact@restaumatic.com

+48 533-035-045

poniedziałek – piątek: 08:00 – 18:00

sobota: 10:00 – 18:00

niedziela: 10:00 – 16:00

www.restaumatic.com

- Raportowanie wyników działań do klientów – pokazujesz, jakie efekty udało się osiągnąć, i upewniasz się, że są zadowoleni.
- Realizowanie planów miesięcznych planów sprzedażowych i związanych z obsługą klienta.

Nasze wymagania:

- Masz żylkę sprzedawcy i duszę handlowca? Potrafisz zjednywać sobie ludzi i łatwo nawiązujesz kontakty? Nauczymy Cię jak wykorzystać te umiejętności w sprzedaży telefonicznej i wykręcać zawrotne wyniki!
- Cechuje Cię determinacja do realizowania założonych planów.
- Jesteś osobą zorganizowaną i efektywnie zarządzasz swoimi zadaniami.
- Masz już pierwsze doświadczenia sprzedażowe? Jeszcze lepiej - w Restaumatic, będziesz mógł je rozwijać i szlifować ;)

Mile widziane

- Doświadczenie w sprzedaży, zwłaszcza telefonicznej – to będzie Twoje kluczowe narzędzie pracy!
- Znajomość narzędzi marketingowych i analitycznych w szczególności GSC oraz GA4;
- Dodatkowe punkty zdobywasz, posiadając doświadczenie w sprzedaży usług marketingowych.
- Doświadczenie w pracy z systemem CRM (np. Bitrix24);
- Znajomość działań marketingowych. Pojęcia takie jak SEO, SEM, media społecznościowe, analityka i kampanie mailowe nie brzmią jak czarna magia? Super!
- Znajomość branży gastronomicznej (jeśli byłeś kelnerem/menadżerem masz duży plus);
- Komunikatywny poziom języka angielskiego – czasem zdarza się kontakt z klientami, którzy nie mówią po polsku, ale spokojnie, to rzadkie przypadki.

To oferujemy

- Atrakcyjne wynagrodzenie zależne od osiągniętych wyników – podstawa oraz prowizja za sprzedaż i długoterminowe utrzymanie klienta 💰;
- Pracę w świetnie skomunikowanym biurze w Zabrze (2 minuty do DTŚ, 5 minut do centrum);
- Zapraszamy do pracy stacjonarnej lub hybrydowej. A jeśli mieszkasz 120 km od biura, możesz pracować zdalnie!

- Profesjonalny system wdrożenia - nauczymy Cię wszystkiego o nas i naszych rozwiązaniach, a dodatkowo otrzymasz stałe wsparcie ze strony doświadczonych specjalistów i przełożonego.
- Dofinansowanie do benefitów (ubezpieczenie na życie, karta sportowa, Medcover, karta lunchowa Edenred).
- Możliwość uczestnictwa w ogólnofirmowym programie nauki języka angielskiego w ramach godzin pracy.
- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie o stabilnej pozycji w branży.
- Możliwość pracy z ludźmi sukcesu z branży Internetu. Naszymi partnerami są twórcy takich serwisów jak docplanner.com, ZnanyLekarz.pl, brainly.com, Zadane.pl, GoldenLine.pl, Niania.pl czy Elpassion.com itd.
- Świetną atmosferę pracy - jesteśmy "zdrowo zadaniowi" i mamy wyjątkowe poczucie humoru :)
- Wszystkie potrzebne narzędzia pracy: telefon, laptop służbowy.
- Samodzielność, odpowiedzialność oraz przestrzeń do realizacji swoich pomysłów.
- Pracę od pon. do czw. w godz. 8:00-16:30, a w pt. do godz. 14.00 🍕

APLIKUJ

Chcesz nas poznać bliżej? Zapraszamy na naszą **stronę kariery!**

Masz pytania? **Zapraszamy do kontaktu z rekruterem:**

Barbara Szybiak

e-mail: barbara.szybiak@restaumatic.com

m: +48 572 005 790